

Durant les deux premières années, notre école propose un cursus solide, reposant sur l'apprentissage des techniques de communication-négociation et des outils de gestion de la relation client.

L'environnement de l'entreprise est également pris en compte dans toutes ses dimensions.

Les débouchés : un diplôme de niveau BAC+2 qui vous conduira à tous les métiers

commerciaux (chargé de clientèle, assistant commercial, commercial, chef des ventes...)



- **Les fondamentaux**

Culture et Expression Française
Économie Générale
Droit
Management des Entreprises
Langue vivante : anglais, allemand
Management de l'Équipe Commerciale

- **Outils et techniques**

Relation Client
Gestion de projet
Technologies commerciales

- **Vie professionnelle**

Préparation au projet commercial
Ateliers Professionnels



Mais aussi apprendre autrement...

- des cours en ligne
- des projets culturels et pédagogiques, des conférences...

